

The retail sector of tomorrow

Els Breugelmans

Gewoon hoogleraar marketing

Retail Innovation Platform, 22 September 2022







Consumer = starting point

"True" spirit of omni-channel retailing



"The synergetic management of all customer touchpoints and channels (both internal and external to the firm) in such a way to ensure that the customer experience across channels as well as firm-side marketing activity, including marketing mix & marketing communication and performance is optimized for both firms and their customers."

Who is the consumer of today?

I WANT IT ALL I WANT IT NOW



Selfish People Don't Consider How Their Behavior Affects Others. Their Own Convenience Is All That Matters.

thepsychologicalworld

THE INTERNET IS BECOMING THE TOWN SQUARE FOR THE GLOBAL VILLAGE OF TOMORROW.

- BILL GATES -

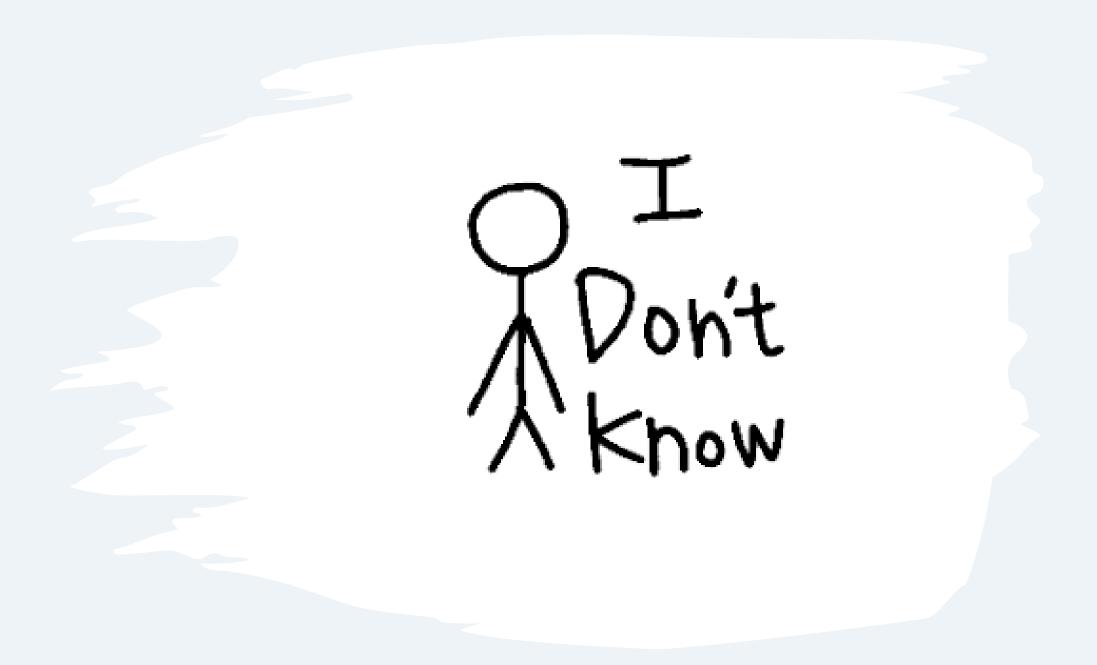
l love variety in my life.

-- Elisabetta Canalis

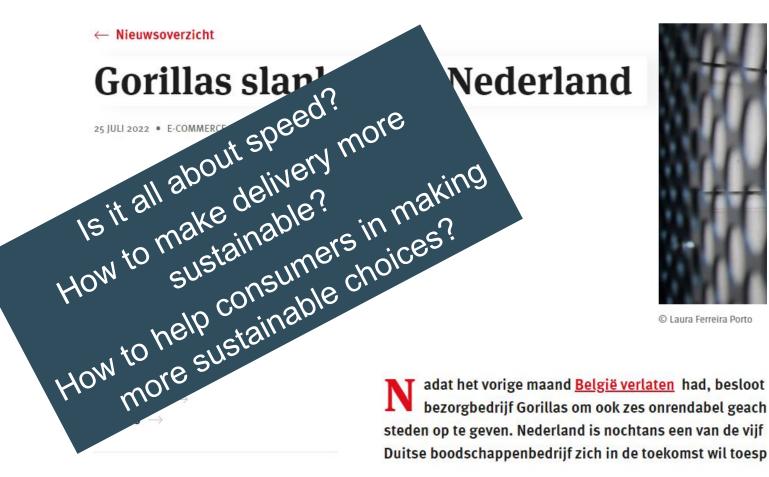
In sum, thé consumer of today is...

- a complex being
- demanding, spoiled, from time to time egocentric, global, diverse and sometimes unpredictable

How can the retail sector give an appropriate answer to the consumer of today?



Fulfillment



Gemeenten willen aanpak

Kopzorgen over groeiend aantal bezorgers: 'We krijgen klachten over verkeersveiligheid'

30 november 2021 18:36



Het aantal bezorgers op de scooter en de fiets neemt explosief toe, zeker in de coronapandemie. Gemeenten maken zich zorgen over verkeersveiligheid, blijkt uit een rondgang van RTL Nieuws. De vier grootste gemeenten steken de koppen bij elkaar over dit probleem.

Business model

Quit retailer? Quit manufacturer? Quit manufacturer? Platformization power?

Online platforms: meedoen of niet?

Door: Jos Voss en Olaf Zwijnenburg, sectorspecialisten retail Rabobank Gepubliceerd op 11 februari 2021 om 13:20

in f

nline retail groeit al jarenlang vee daarbij een steeds belangrijkere p wel of niet met deze platforms gaa vraagt om een strategische, operationele en fu We zien al jarenlang dat online retail harder gr Online biedt de klant immers een aantal voord assortiment en een grote prijstransparantie. He onderscheidend en aantrekkelijk genoeg en is Waarom merken steeds meer overstappen op 'direct selling'





Suzanna Timmer (2) Tuesday, 16 July 2019 (2) 4037 Hits

Hebben in deze tijd (top-)merken als Nike nog wel een fysieke winkel nodig, of redden ze het zonder winkels van derden? Dat wilden we weten van Olaf Zwijnenburg, sectorspecialist Retail & Wholesale bij Rabobank. Waarom merken steeds meer 'direct to consumer' gaan en wat dat betekent voor de winkelstraat.

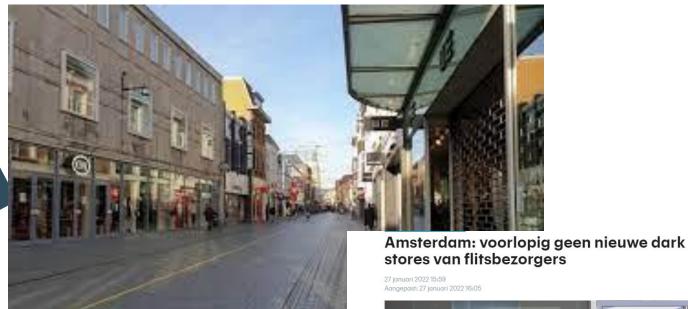
Physical stores





Shopping streets/centers









In Amsterdam zijn nu al 31 dark stores, maar de gemeente wil er het komend jaar geen nieuwe bij. Die tijd wil de gemeente benutten om te kijken of er paal en perk kan worden gesteld aan de winkels met dichtgeplakte ruiten en overlast voor bewoners.



Digitization



— Nieuwsoverzicht

Robot Robbie langer aan de slag bij Delhaize



11 AUGUSTUS 2022 • FOODRETAIL • DOMINIQUE SOENENS

Walmart kiest voor mensen en ontslaat robots







Deel dit artikel: 🕲 😂 🖸 🖨

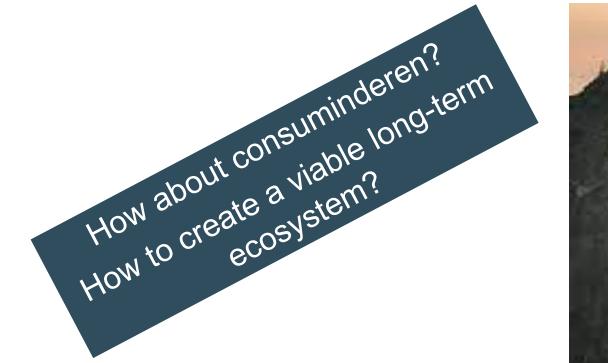
verlengd. I supermark winkels.



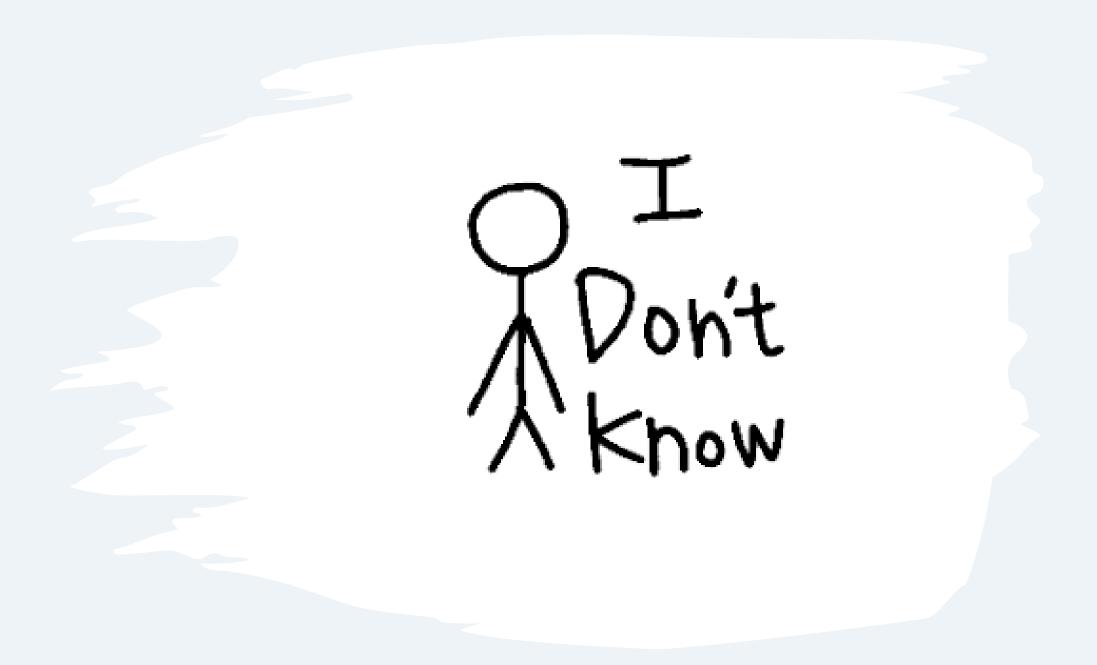
Data



Ecosystem







THE ONLY CERTAINTY IS THAT NOTHING IS CERTAIN

PLINY THE ELDER

PICTUREQUOTES. com

PICTUREQU

els.breugelmans@kuleuven.be